

Dossier de Presse

Marcq-en-Barœul, le 15 octobre 2019

Pour diffusion immédiate

INVEST'INNOVE : Le révélateur de projets innovants de la région Hauts-de-France.

Courroie de transmission, la plateforme Invest'Innové facilite, à l'échelle régionale, la rencontre entre les entreprises innovantes en recherche de fonds de tous secteurs d'activité et les Business Angels, investisseurs, personnes physiques.

En 10 années d'exercice, Invest'Innové est devenue LE point de passage pour les porteurs de projets innovants, qui viennent « pitcher » devant un public prêt à s'engager à leurs côtés et toujours plus nombreux.

La plateforme Invest'Innové est pilotée par Clubster NSL, réseau de 350 membres industriels, académiques et acteurs du soin, engagés dans l'innovation en santé et nutrition.

Depuis la première soirée de 2009, + 100 dossiers en recherche de financement ont été présentés par leurs dirigeants. Pour la 33^{ème} soirée, 4 projets seront mis à l'honneur.

Sommaire

1. Au programme de cette 33^{ème} soirée
2. Le véhicule d'investissement « Captech Santé »
3. 10 années au service de la levée de fonds en faveur des jeunes entreprises en développement
4. Une méthodologie en lien avec l'écosystème de l'innovation
5. La Business Angels Academy, creuset d'animation pour dynamiser Invest'Innové

Annexes

1. La Banque Populaire du Nord aux côtés d'Invest'Innové
2. Quelques success stories d'Invest'Innové
3. Teasers des 4 projets présentés ce 15 octobre 2019

1. Au programme de cette 33^{ème} soirée

- 17h45 : Accueil par Mme Stéphanie MALYSSE, Directrice d'Exploitation – Entreprises et Institutionnels, Banque Populaire du Nord
- 17h50 : Introduction de la soirée par Thomas BUFFIN, Vice-président de Clubster NSL et référent Invest'Innové
 - o Présentation du duo d'animateurs :
 - Nelly Sainte Fare Garnot, Ambassadrice de l'entrepreneuriat féminin & Directrice des Opérations chez Fitizzy
 - Olivier Ducuing, Journaliste correspondant des Echos à Lille, Directeur de la rédaction d'Eco 121.
 - o Présentation du format du rendez-vous, 7 minutes de pitch par projet suivi de 7 minutes de questions/réponses
- 18h00 : Début des pitches
 - 18h00 : Vivocaz / Jean-Charles Roys
 - 18h15 : Craft Factory / Guillaume SCHODER
- 18H30 : Présentation du fonds d'investissement santé « Captech Santé » par Jean-Louis Guerin, Président de Finorpa Gestion
- 18H40 : Suite des Pitches
 - 18h40 : PowerofMoss / Josse Le Blan
 - 18h55 : Seenel Imaging / Thomas Fontaine
- 19h20/30 : Fin du rendez-vous
 - Invitation au cocktail + rappel des 4 corners de présentation

Le public sera constitué de business angels, d'investisseurs privés et institutionnels, de représentants de l'écosystème du financement de l'innovation et de la création d'entreprise régionaux, et de porteurs de projets.

Financeurs institutionnels



Ils soutiennent les porteurs de projet



Partenaire bancaire exclusif



2. Le véhicule d'investissement « Captech Santé Nutrition »

A l'occasion de la 33ème soirée INVEST'INNOVE qui s'est déroulée le 15 octobre 2019 à la Banque Populaire du Nord, Jean-Louis Guerin, Président de Finorpa Gestion, a présenté le nouveau fonds d'investissement fédérant les acteurs de l'innovation en Santé des Hauts-de-France.

CAPTECH SANTE NUTRITION, fonds d'investissement 100% santé-nutrition, 100% Hauts-de-France, par et pour les entrepreneurs verra le jour début 2020. Doté de 30 à 40 millions d'euros, ce fonds interviendra en amorçage et post-amorçage dans les entreprises innovantes de la filière en région.

Fonds de Co-investissement systématique, il viendra compléter les outils régionaux et généralistes existants, permettant d'initier le tour de table et d'accompagner les entreprises dans la durée.

Contact : Finorpa / Tél : 03 20 31 59 54

3. 10 années au service de la levée de fonds en faveur des jeunes entreprises en développement

Invest'Innove est le révélateur de projets innovants de la région Hauts-de-France.

Dates-clés

- 2009 : création de la plateforme de l'investissement santé Lille Angel Santé.
- 2013 : ouverture du dispositif aux projets d'Euratechnologies.
- 2014 : la marque Invest'Innove est créée. La plateforme Invest'Innove s'ouvre à tous les secteurs innovants régionaux.
- 2017 : création de la Business Angels Academy.
- 2018 : le cap des 100 projets présentés est franchi. Renforcement de l'accompagnement des porteurs via des sessions individuelles
- 2019 : ouverture des candidatures à des projets non accompagnés par les incubateurs régionaux et par des candidatures proposées par les partenaires exclusifs, financiers et investisseurs

Chiffres-clés

- 10 années de développement continu
- + de 100 millions d'euros levés par les porteurs de projet depuis 2009 grâce à la plateforme
- 4 soirées par an
- 250 investisseurs personnes physiques mobilisés
- Une centaine de participants à chaque soirée

Perspectives pour Invest'Innove

Pour l'avenir, les responsables d'Invest'Innove affichent une double volonté :

- continuer de faire rayonner le dispositif au-delà de la Métropole vers des territoires plus éloignés, mais dynamiques en s'appuyant sur les incubateurs de tout le territoire (Valenciennois, Littoral, Sambre Avesnois, Bassin Minier...).
- optimiser la « traçabilité » des dossiers présentés et impliquer leurs porteurs dans l'accompagnement des prochains lauréats.

4. Une méthodologie en lien avec l'écosystème de l'innovation

Clubster NSL a choisi une démarche concrète et pragmatique déclinée tout d'abord dans les projets Santé, élargie ensuite à tous les secteurs d'activité.

- recherche de dossiers auprès des partenaires qui font remonter les besoins ;
- analyse et premier tri selon des critères précis
- sélection DE 3 à 4 PROJETS par les membres du Comité de Sélection
- session de coaching avec KPMG : accompagnement individuel et diganostic du business plan des porteurs de projet
- session de coaching avec Brixx Consulting : accompagnement mental en session collective pour optimiser la stratégie comportementale des porteurs de projets.
- oral blanc à J-7 de préparation en présence des partenaires qui accompagnent les porteurs de projets, les questionnent sur leur business plan et les forment au pitch.

L'organisation, le timing et les modalités de présentation sont devenues homogènes au fil des rendez-vous : temps de parole, support, questions du public... avec la volonté de préserver la confidentialité des échanges.

Les structures de l'écosystème de l'innovation et de l'investissement toujours plus impliquées :

Partenaires Projets	Partenaires Investisseurs
Amiens Cluster	Angels Santé
Association Jean-Claude Colas	Arts et Métiers Business
Cré'Innov Incubation	Angels
Euralimentaire	BPI France
Eurasanté	Business Angels Nord de France
Euratechnologies	Finorpa
Evident!	Finovam
Innotex	Groupe IRD
La Turbine Numérique	Nord France Amorçage
Le Village by CA	
Louvre-Lens Vallée	
Matikem	
Mines Douai	
Plaine Images	
Pôle NSL	
Pôle Régional	
Réseau Alliances	
Serre Numérique	
Transalley	
Up-tex	
Ville de Lambersart	

La plateforme Invest'Innové est soutenue fidèlement depuis sa création par le Conseil Régional des Hauts-de-France et par la Métropole Européenne de Lille.

Invest'Innové s'appuie également sur des sponsors privés pour l'organisation des rendez-vous et du process de sélection des projets innovants.

5. La Business Angels Academy, creuset d'animation pour dynamiser Invest'Innové

Clubster NSL souhaite booster la dynamique d'Invest'Innové auprès des investisseurs privés et indépendants. C'est l'objectif de la Business Angels Academy lancée en juin 2017.



Cette « Business Angels Academy » rassemble les investisseurs personnes physiques, quinquas et quadragénaires, Business Angels régionaux, qui se rencontrent deux fois par an pour un partage d'expériences.

Sous un format intimiste de tables-rondes sur invitation personnelle associant nouveaux investisseurs et expérimentés, ces rendez-vous sont animés par des experts sur des thématiques prospectivistes liées à l'investissement.

La volonté des animateurs de la BAA, est de stimuler l'investissement en le fléchant vers les entreprises innovantes et de développer les clubs de Business Angels en région Hauts-de-France.

La première soirée de 2019 a eu lieu le 04 avril au Palais des Beaux-Arts de Lille. Les invités ont bénéficié d'une visite exclusive des 15 plans-reliefs de villes fortifiées du nord de l'Europe restaurés et magnifiées par des outils de médiation numérique.



La 6^{ème} rencontre aura lieu le mardi 19 novembre 2019.

ANNEXE 1

Quelques success stories d'Invest'Innové

- M Doloris Medical System / MDMS
Spécialiste de la mesure de la douleur patient.
A levé près de 2 M€ via Invest'Innové
www.mdoloris.com

Fabien PAGNIEZ, chef d'entreprise, témoigne :
« Dès la constitution de MDMS, ma volonté fut d'ouvrir mon capital aux investisseurs. Ma participation à Invest'Innové en amont de ma levée d'amorçage m'a permis de faire connaître mon projet, d'accueillir plusieurs BA et un fonds d'investissement. »
- Oncovet Clinical Research / OCR
Start-up qui propose des modèles de maladies naturelles canines et félines à l'industrie pharmaceutique, accompagnée par Eurasanté lors de sa première levée de fonds réalisée auprès d'investisseurs privés via Invest'Innové
A levé près de 1,4 M€
www.oncovet-clinical-research.com
- Octopus Lab
Octopus Lab fournit des prévisions de qualité de l'air intérieur pour les bâtiments neufs ou restaurés.
A levé 600 000 €.
<https://octopuslab.fr/>
- Xprochem
PME de prestations scientifiques et technologiques proposant des synthèses sur-mesure de peptides et de protéines d'intérêt thérapeutique
A levé 680 000 €.
<https://xprochem.com/>

[Découvrez la 32^{ème} rencontre Invest'Innové, du 27 juin 2019, en vidéo](#)

Retrouvez également les vidéos témoignages de porteurs de projets ayant participé à Invest'Innové

[https://www.linkedin.com/video témoignage- Yassin KORCHI](https://www.linkedin.com/video_t%C3%A9moignage-Yassin%20KORCHI)

[https://www.linkedin.com/cideo témoignage - Hélène CLARY](https://www.linkedin.com/cideo_t%C3%A9moignage-H%C3%A9l%C3%A8ne%20CLARY)

[https://www.linkedin.com/video témoignage- Philippe Verwaerde](https://www.linkedin.com/video_t%C3%A9moignage-Philippe%20Verwaerde)

ANNEXE 2

La Banque Populaire du Nord soutient l'innovation aux côtés d'Invest'Innove, la plateforme de financement de l'innovation dans la région.

Fidèle au partenariat signé le 27 septembre 2017 par Thomas Buffin, Vice-président de Clubster NSL et référent Invest'Innove et Fabrice Bouvier, Directeur Général de la Banque Populaire du Nord, le cycle de rencontres entre entrepreneurs, startups et Business Angels constitue un socle de maillage entre acteurs de l'écosystème de l'innovation.

Soutenues dès 2014 par le Fonds Européen d'Investissement (FEI), les Banques Populaires sont les premiers Etablissements Bancaires à proposer un prêt dédié au financement de l'innovation, le prêt Innov&Plus, destiné à financer les dépenses de compétitivité et projets innovants de PME de toute taille.

Le dispositif Next Innov des Banques Populaires représente un maillage de 200 référents spécialement formés à l'innovation et travaillant dans toutes les agences entreprises de notre territoire.

En lien étroit avec l'écosystème de l'Innovation, les référents Next Innov favorisent la bonne rencontre et mettent en lien les acteurs de l'écosystème, conseillent et accompagnent les startups, y compris dans leur parcours à l'international.

Dans ce cadre, le partenariat de la BPN avec Invest'Innove prend tout son sens car il permet de mettre en lumière des projets, d'offrir aux startupper l'opportunité de réseauter et trouver un financement tant auprès des Business Angels, qu'auprès des clients investisseurs de la Banque Populaire du Nord.

Avec les soirées Invest'Innove, le hall de la Banque Populaire du Nord est devenu le lieu de rencontres entre startupper, investisseurs et acteurs de l'écosystème.

Fabrice Bouvier, Directeur Général de la Banque Populaire du Nord, déclare : « *En accompagnant les entrepreneurs et en mettant en réseau, nous contribuons, en tant que banque, à développer l'économie régionale de notre territoire et assumons pleinement notre responsabilité sociétale de créations d'emplois. Nous devenons nous mêmes un acteur de l'écosystème* ».

Stéphanie Malysse, Directrice des Entreprises et Institutionnels souligne : « *Notre présence aux côtés des entreprises et des dirigeants a marqué notre histoire ; il nous semblait donc légitime d'aller plus loin dans une démarche pragmatique au service des porteurs de projets innovants, qui seront les grandes entreprises de demain* ».

Contacts

Fabrice FRUCHART
Directeur de la Communication
BANQUE POPULAIRE DU NORD
03.28.45.61.25 fabrice.fruchart@nord.banquepopulaire.fr

Stéphanie MALYSSE
Directrice d'Exploitation – Entreprises et Institutionnels
BANQUE POPULAIRE DU NORD
03.28.45.62.17
stephanie.malysse@nord.banquepopulaire.fr

4. Teasers des 4 projets présentés ce 15 octobre 2019

10/10/2019

SEENEL IMAGING 1^{er} DISPOSITIF MONDIAL D'AIDE AU DIAGNOSTIC DE LA SOUFFRANCE CÉRÉBRALE. SASU créée le 22 Mars 2018 au capital de 50 000€ – Accompagnée par Eurasanté, BPI, Hodéfi, France Active Somme Initiative, Caisse Solidaire, Agence Nationale de la Recherche

Origine du projet



Suite au lancement sur le marché de la Recherche (Mai 2019) d'un dispositif breveté d'enregistrement de l'activité cérébrale chez l'adulte, nous lancerons à horizon 2022, le 1^{er} dispositif médical d'aide au diagnostic de la souffrance cérébrale pour le nouveau-né prématuré dans le monde. Ce dispositif est développé dans le cadre d'une collaboration avec le laboratoire INSERM du Pr Fabrice Wallois au CHU d'Amiens Picardie.

Mise en œuvre

- 2019 Levée de fonds pour renforcer notre équipe d'ingénieurs R&D et accélérer la R&D néonate.
- 2020 – 2021 : Phase de R&D - Miniaturisation et adaptation de notre plateforme technologique Adulte à destination des prématurés. Tests sur Nouveau-nés au CHU Amiens.
- 2022 : Étude Clinique et Marquage CE.

Stratégie de Commercialisation

- T1 2022 : Lancement du dispositif Nouveau- Né auprès des centres de recherches Cliniques
- T4 2022 : Après l'obtention de l'autorisation de mise sur le marché, nous lancerons notre dispositif médical auprès des services de Réanimation et Soins Intensifs néonataux en France et en Europe.
- 2024 : Lancement sur le marché américain.

Marché Mondial

- Une étude réalisée en 2019 évalue ce marché à 500 millions d'Euros (marché non adressé à ce jour).
- Cible : 4 000 maternités équipées d'une réanimation et/ou d'un service de soins intensifs néonatal.
- Besoin en équipement par Centre Hospitalier et Prix de Vente validés par notre étude de marché.

Résultat prévisionnel en K€

2018 : 0 2019 : 150 2020 : 525 2021 : 750 2022 : 1 800

Besoin de financement

- Levée de fonds en amorçage : 1 million d'Euros
- Accord obtenu au T2 2019 auprès du fonds French Tech Seed pour 250K€ en OC.
- Financements complémentaires non dilutif prévus jusqu'à 1 million d'Euros (50% de la R&D)

Seenel Imaging

Thomas Fontaine

Président

Tél : +33 (0)6 98 42 41 94

E-mail : thomas.fontaine@seenel-imaging.com

Contact INVEST'INNOVE

Marianne DEMEESTERE

Tél : +33 (0)6 75 15 00 59

E-mail : mdemeestere@clubster-nsl.com